

IUT DE CRÉTEIL-VITRY

LICENCE PROFESSIONNELLE EN ALTERNANCE

Technico-commercial

Commercialisation des produits et services industriels



LICENCE PROFESSIONNELLE

Commercialisation des produits et services industriels

OBJECTIFS

Titulaire d'un Bac + 2 dans les secteurs scientifiques et techniques, la licence professionnelle vous offre une formation commerciale qui vous permettra de devenir un véritable technico-commercial.



SPÉCIFICITÉS

- Diplôme universitaire de niveau BAC + 3 à vocation professionnelle, proposé en alternance en partenariat avec le CFA Sup 2000.
- **Rythme de l'alternance :** 2 semaines à l'IUT / 3 semaines en entreprise
- **Calendrier pédagogique :** 600 heures de formation réparties de septembre à septembre.



LES PLUS DE LA FORMATION

- Des enseignements en petits groupes
- Cours assurés par des enseignants et des professionnels
- Un projet tutoré réalisé en lien avec une problématique d'étude de l'entreprise d'accueil
- Alternance : mode de formation rémunéré



Résolument orienté « insertion professionnelle », le programme privilégie autant les contenus théoriques que les approches pratiques à travers 5 unités d'enseignement, dont 2 unités professionnelles.

PARTENAIRES ENTREPRISES

- ORANGE BUSINESS SERVICES
- DISTRIMESURE
- MARECHAL ELECTRIC
- AIR LIQUIDE
- SONEPAR
- LABO & Co
- REXEL
- SOCOMEC
- ALSTOM POWER
- SFR
- APAVE
- OREXAD
- Etc...

5 UNITÉS D'ENSEIGNEMENT

UE 1

Culture générale et outils professionnels

- Expression écrite et orale professionnelle
- Anglais
- NTIC et traitement informatique des données
- Culture générale
- Anglais des affaires

UE 2

Environnement de la fonction commerciale

- Comptabilité et gestion budgétaire
- Droit
- Connaissance des marchés
 - Économie industrielle
- Qualité : Normes et certification
- Achat et logistique industriels
- Gestion des activités à l'international

UE 3

Négociation et dynamique commerciales

- Négociation et techniques de vente
- Introduction au marketing industriel
- Marketing industriel opérationnel
- Distribution et nouvelles technologies
- Organisation et gestion commerciale
- Veille environnementale et analyse des données

UE 4

Projet tutoré

UE 5

Activité en entreprise



DÉBOUCHÉS

- Les titulaires de la licence professionnelle sont recrutés sur des postes de technico-commerciaux à fortes compétences technologiques.
- Une excellente insertion professionnelle proche de 100% des diplômés.
- Des salaires attractifs : entre 25 et 35 K€ hors primes.

PUBLIC CONCERNÉ ET CONDITIONS D'ADMISSION

■ Titulaires d'un Bac +2 scientifique et technique (DUT, BTS, L2 validée...) ou équivalent dans le cadre de la formation continue.

L'admission dans un cycle en alternance repose sur une double sélection : par l'IUT sur critères pédagogiques et par l'entreprise d'accueil selon ses critères d'embauche.

Pour les contrats d'apprentissage et de professionnalisation, les candidats doivent répondre aux conditions légales en vigueur.

**Pour la formation continue (salariés ou autres situations), contactez le service partenariats entreprises :
pe-iutcv@u-pec.fr
01 45 17 16 88**



TÉMOIGNAGE

Oriane - promo2014

« Après une année en alternance dans l'entreprise Distrimesure, j'ai été recrutée chez MOOG Sarl. Les compétences acquises durant ma licence professionnelle m'ont permis de m'adapter tout de suite à mon environnement de travail et de comprendre les enjeux du marché sur lequel j'évolue. On me confie régulièrement de nouvelles responsabilités et mes missions en sont d'autant plus variées : offres commerciales, suivi des clients, conseils techniques, interlocuteur technique entre le bureau français et espagnol, etc. Et le salaire est vraiment très intéressant pour un premier emploi! »



CONTACTS

Responsable de la formation

Jeanne-Zoé LECORCHE
jeanne-zoe.lecorche@u-pec.fr

Secrétariat pédagogique

Département Techniques de commercialisation
lptc-iutcv@u-pec.fr
01 45 17 19 25

Scolarité IUT

01 45 17 16 84 ▪ scol-iutcv@u-pec.fr

INFORMATIONS - CANDIDATURES

iut.u-pec.fr



CRÉTEIL